

# AGENTI COMMERCIALI E IL CONTRATTO DI AGENZIA

## Normativa, giurisprudenza, AEC e adempimenti

### SEDI E DATE

---

Web

Il calendario completo di date e orari è disponibile in calce alla brochure.

### PRESENTAZIONE

---

Il **contratto di agenzia** ha una disciplina complessa, poiché concorrono ben **quattro differenti fonti**: *la direttiva comunitaria, la legge nazionale*, talvolta gli *accordi economici collettivi* e infine lo specifico *contratto stipulato dal singolo agente*.

Durante il Seminario si studierà la **normativa che disciplina gli agenti**, partendo dalla direttiva comunitaria per arrivare alla giurisprudenza. Verranno analizzati testi di contratti di agenzia, per riflettere sulle migliori clausole da inserire nei contratti. Fra le aree di contenzioso maggiore si segnalano le controversie sulle provvigioni, sull'indennità di fine rapporto e sul patto di concorrenza post-contrattuale.

A completamento del Corso, ci si occuperà dei contratti di distribuzione, nei quali problemi sono posti fra l'altro dalla clausola di esclusiva e dal rischio di abuso di dipendenza economica; infine verranno discussi casi concreti e si analizzeranno testi di contratti. L'evento è di immediata utilità pratica per l'attività professionale.

### PROGRAMMA

---

#### Disciplina del contratto di agenzia

- Nozione di agenzia
- Requisiti di forma del contratto
- Contratti accessori a quelli di agenzia (esempio: district manager)
- Esclusiva reciproca
- Riscossioni fatte dall'agente
- Obblighi dell'agente
- Provvigioni dell'agente
- Questioni processuali nel rapporto di agenzia e il rito del lavoro

#### Indennità di fine-rapporto

- Durata del contratto e il recesso
- Scioglimento del rapporto di agenzia
- Indennità di fine-rapporto
- Calcolo dell'indennità di fine-rapporto
- Patto di non-concorrenza post-contrattuale

#### Accordi economici collettivi (AEC)

- Zone e l'esclusiva, le variazioni
- Rimborso delle spese
- Diverse tipologie d'indennità e l'indennità meritocratica
- Disciplina di malattia e infortunio
- Trattamento previdenziale e l'ENASARCO
- Contenzioso con l'ENASARCO per i contributi di agenti (e dei procacciatori di affari)

#### Concessione di vendita

- Contratto di distribuzione e clausole di esclusiva
- Clausole sui minimi di fatturato
- Atti di concorrenza sleale (art. 2598 c.c.)
- Contenzioso sui contratti di distribuzione
- Profili internazional-privatistici

*Esercitazione pratica*: analisi di testi di **contratti di agenzia** e di **distribuzione**

### CORPO DOCENTE

---

#### Valerio Sangiovanni

Avvocato in Milano e Rechtsanwalt in Francoforte sul Meno

## MATERIALE DIDATTICO



Attraverso l'utilizzo delle credenziali riservate, il partecipante potrà accedere all'Area Clienti sul sito di Euroconference per:

- visionare preventivamente e stampare il *materiale didattico* (il **materiale didattico viene fornito esclusivamente in formato PDF**)
- consultare e stampare l'eventuale *documentazione di approfondimento*

Tre giorni prima di ogni incontro formativo i partecipanti ricevono, nella propria casella di posta elettronica, un promemoria contenente l'indicazione del programma dell'incontro, dei docenti e il link diretto all'Area Clienti dove è possibile visionare in anticipo il materiale.

## PREZZO DI LISTINO

**160,00 € + IVA**

[ISCRIVITI ONLINE ▶](#)

**QUOTE ADVANCE BOOKING** per iscrizioni 10 giorni prima della data d'inizio evento

NO PRIVILEGE

**€ 128,00 + IVA**



CLIENTI PRIVILEGE

**€ 115,20 + IVA**

**Al fine di consentire la corretta attivazione del corso le iscrizioni verranno accettate fino alle ore 12:00 del giorno precedente l'evento**

[Scarica il calendario completo dell'evento >](#)